

millenium associates ag

Conseil indépendant en fusions et acquisitions
destiné aux entreprises du secteur des services financiers

Réservé aux professionnels de la finance

Information juridique importante - veuillez lire la mise en garde à la dernière page

NOTRE ENTREPRISE

MilleniumAssociates est une société indépendante suisse de conseil en fusions et acquisitions (M&A) dans le secteur des services financiers, possédant une expérience particulière dans les domaines du Private Banking et de la gestion de fortune. La société a été fondée en 2000. Nos clients sont des groupes bancaires, des entreprises de gestion de fortune et d'autres institutions financières, actives au niveau international, national ou régional. MilleniumAssociates AG a son siège à Zoug, Suisse, ainsi qu'une succursale de service à Zurich. En outre la société est présente à Londres à travers sa filiale MilleniumAssociates (UK) Limited qui est autorisé et contrôlé par l'autorité de tutelle britannique du secteur financier FSA (Financial Services Authority).

LE SECTEUR DES SERVICES FINANCIERS – NOTRE MARCHÉ

Le secteur mondial des services financiers est un marché extrêmement intéressant: le nombre de clients et l'offre de services ne cessent de croître, alors que le marché est soumis à de constantes modifications structurelles sous l'impulsion d'une multitude de facteurs (démographie, réglementation, innovation des produits, technologie, développements économiques et politiques). Nous assistons nos clients dans cet environnement fascinant en mutation rapide et les aidons à cerner leurs options et à définir le cours à suivre.

EXPÉRIENCE EN FUSIONS & ACQUISITIONS ET EXPERTISE DU SECTEUR

La cession d'une société, une fusion ou une acquisition ne relèvent pas du quotidien pour la majorité des chefs d'entreprise, et pour les propriétaires cédant leurs sociétés une telle opération constitue presque toujours un événement qui n'a lieu qu'une fois. De telles transactions représentent, toutefois, l'un des événements les plus importants de la vie des personnes concernées. De ce fait, il est d'autant plus important de pouvoir compter sur des spécialistes confirmés qui vous apportent les conseils appropriés et vous garantissent une exécution professionnelle. Pour MilleniumAssociates, la connaissance approfondie du secteur et le savoir-faire en matière de fusions et acquisitions sont la clé de voûte de nos compétences, qui de jour en jour sont élargies et affinées au travers des projets et transactions les plus divers. La richesse de l'expérience et de la pratique des membres de notre équipe permettent d'atteindre des résultats optimaux pour le bénéfice de nos clients. Nos connaissances du marché, constamment actualisées, sont mises à la disposition d'un public plus large au travers de nos présentations, nos communiqués de presse et nos articles.

SAVOIR-FAIRE DE PREMIER ORDRE EN MATIÈRE DE PROCESSUS

L'acquisition ou la cession d'une société exigent des connaissances et une expérience particulières, tant sur le plan de la gestion du processus pour le déroulement et l'exécution d'une transaction que du point de vue des aspects psychologiques dont l'importance ne saurait être sous-estimée. Il importe, en outre, de structurer la transaction d'une façon qui soit optimale pour les deux parties et convaincante sous l'angle financier et fiscal. MilleniumAssociates bénéficie d'une longue expérience des fusions et acquisitions dans le secteur des services financiers et possède un vaste savoir-faire en matière du déroulement et de l'exécution de telles transactions. De ce fait, nous sommes en mesure de veiller aux intérêts de nos clients d'une manière intégrale. Notre équipe de spécialistes compte une large expérience de tous les aspects des processus de fusions et acquisitions, du lancement de la transaction aux négociations contractuelles en passant par l'évaluation de l'entreprise et la procédure de «due diligence». Tous nos mandats sont réalisés en toute discrétion et dans le plus strict respect de la confidentialité.

LE PARCOURS DES MEMBRES DE NOTRE ÉQUIPE

Les membres de notre équipe ont tous une longue expérience des fusions et acquisitions dans le secteur des services financiers. La plupart d'entre eux ont, en outre, acquis une vaste expérience opérationnelle dans le secteur, ayant assumé des responsabilités d'encadrement à des postes-clés au sein de sociétés de services financiers; de ce fait, nous sommes familiarisés avec les défis qui se posent pour l'entreprise dans le cadre de la mise en œuvre de stratégies et de la réalisation de transactions de fusions et acquisitions. Leur parcours nous permet de conseiller professionnellement nos clients sur tous les points stratégiques et de structurer les transactions de sorte à optimiser la prise en compte de tous les aspects nécessaires à leur réalisation.

www.milleniumassociates.com > entreprise > l'équipe

NOTRE INDÉPENDANCE – VOTRE AVANTAGE

MilleniumAssociates est une société indépendante, détenue à 100% par ses associés. Nos seules activités sont le conseil en fusions et acquisitions et en stratégie; nous ne menons aucune autre activité dans le domaine financier. Nous sommes ainsi dans une position unique pour offrir à nos clients un conseil indépendant sans conflit d'intérêts et pour maximiser leur succès.

EXPÉRIENCE EN MATIÈRE DE TRANSACTIONS DE PREMIER PLAN

Depuis la fondation de MilleniumAssociates, nous avons conseillé des dizaines de petites entreprises aussi bien que des grandes sociétés internationales dans la cession et l'acquisition d'entreprises. Nos mandats ont porté sur un large éventail de modèles d'affaires et de cultures d'entreprises, de nationalités et de systèmes juridiques. En voici quelques exemples:

- Conseiller de la **Banque Cantonale Vaudoise**, Lausanne/Suisse, lors de l'acquisition de **Banque Franck Galland & Cie S.A.**, Genève;
- Conseiller de **KBC Group** lors de la cession de KBC Asset Management Ltd (Dublin) à **RHJ International** et lors de la cession de ses activités de gestion de fonds immobiliers en Grande-Bretagne, KBC Asset Management (UK) Ltd, dans le cadre d'un **management buyout**;
- Conseiller de **BNP Paribas** lors de la cession des activités de gestion privée à Panama, Grand Cayman et aux îles Bahamas à **Banque Scotia** (Canada);
- Conseiller de la **Banque Cantonale de Bâle-Campagne** lors de la cession de **AAM Privatbank** à la Banque Cantonale de Bâle;
- Conseiller de **Banque de Patrimoines Privés Genève BPG SA** lors de sa cession à **Norinvest Holding SA**;
- Conseiller du **Crédit Agricole** lors de l'acquisition de la **Bank Sarasin Europe S.A. Luxembourg**;
- Conseiller de **Kredietbank Luxembourg** lors de sa cession de **Banca KBL Fumagalli Soldan** (Italie) à BANIF, filiale du groupe Santander (Espagne);
- Conseiller de **Evolution Group** (Royaume-Uni) lors de son acquisition de **Williams de Broë** (Royaume-Uni), filiale du groupe ING (Pays-Bas);
- Conseiller d'**Abacus Financial Services Group Limited**, Jersey, lors de sa cession à **Royal Bank of Canada**.

Voir liste des transactions à la page 20, 21 et 22 de cette brochure

MANDATS

Nos mandats sont tant de nature locale que de dimension internationale dans le cas des transactions transfrontalières. Nous agissons dans le monde entier – notamment en Suisse, en Europe et aux États-Unis – et assistons nos clients dans la mise en œuvre de leurs stratégies d'expansion, ainsi que dans l'évaluation et la définition de leurs options stratégiques telles que les partenariats et les alliances.

PORTÉE MONDIALE, ANCRAGE LOCAL

Notre équipe confirmée peut intervenir rapidement et avec toute la souplesse nécessaire pour répondre aux besoins de nos clients. Grâce à la composition de notre équipe dont les membres parlent plusieurs langues et bénéficient de compétences multidisciplinaires, ainsi qu'à notre connaissance internationale du marché et du secteur, nous sommes en mesure de mener à bien des projets impliquant les pays et cultures les plus différents. Nous avons fait nos preuves sur nos marchés-clés et avons accès à un réseau mondial de spécialistes du secteur. Nos connaissances du secteur et notre vaste expérience des fusions et acquisitions ont à la fois une portée mondiale et un ancrage local.

COMITÉ CONSULTATIF INTERNATIONAL

MilleniumAssociates dispose d'un comité consultatif international, composé de personnalités indépendantes et éminentes du secteur des services financiers. Ses membres mettent à notre disposition leurs connaissances approfondies du secteur et du marché pour nous assister et nous conseiller, tandis que leur expérience internationale vient compléter notre réseau de contacts.

Voir la liste des membres du comité à la p. 9 suivantes de cette brochure

COLLABORATIONS STRATÉGIQUES

MilleniumAssociates maintient des coopérations stratégiques avec Maslinski & Co., Royaume-Uni, cabinet de conseil pour le secteur de la gestion de patrimoines, avec Strategic Services S.L., société espagnole de conseils en fusions et acquisitions, ainsi qu'avec Fina-Vestment Ltd., une société britannique de conseil qui fournit une multitude de services d'investissement et de conseil à une clientèle privée et institutionnelle, notamment en Moyen-Orient.

RESPONSABILITÉS SOCIALES

En tant qu'entreprise consciente de ses responsabilités sociales, nous donnons au moins un pour cent de notre bénéfice brut annuel à des causes caritatives, notamment à des organisations au profit de l'enfance. MilleniumAssociates est une société carbone neutre.

NOS SERVICES

Le conseil indépendant en fusions et acquisitions pour les entreprises du secteur des services financiers est la compétence-clé de MilleniumAssociates. Nos mandats portent essentiellement sur l'acquisition ou la cession de sociétés de services financiers, ainsi que sur la recherche de partenaires stratégiques. Nous offrons, en outre, aux clients dont l'objectif immédiat n'est pas une fusion ou une acquisition, des services de conseil en matière de vérification des options stratégiques, notamment dans le cadre d'un possible changement de propriétaire ou de structure du capital. Notre société conseille également des gouvernements, banques centrales, autorités monétaires et de tutelle en matière de structures bancaires et mesures de capitalisation.

Nos services se déclinent ainsi en trois catégories principales:

mandats d'acquisition, mandats de cession / recherche de partenaires, services généralistes.

MANDATS D'ACQUISITION

Analyse

- Analyse des besoins du client et du contexte culturel
- Évaluation, sélection et proposition d'objets potentiels d'acquisition (cibles)
- Compilation d'informations sur les entreprises cibles et élaboration des critères de décision pour le client

Prise de contact

- Élaboration de procédés individuels, sur mesure et innovants pour entrer en contact avec les entreprises cibles sélectionnées
- Garantie de l'accès aux enchères/appels d'offres, ainsi qu'à des transactions bilatérales exclusives

Évaluation

- Évaluation exhaustive des entreprises cibles selon les méthodes courantes
- Évaluation du potentiel de synergies dans le cadre d'une fusion
- Inclusion de risques quantifiés dans l'évaluation des entreprises cibles
- Documentation complète du modèle d'évaluation

Conseil dans la phase de la soumission d'offre

- Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de soumission sur mesure
- Équilibrage des composantes de prix et de risques dans l'offre
- Structuration d'un système incitatif approprié, tel que la mise en place d'un système d'indexation sur les bénéfices futurs

Due diligence

- Organisation, conduite et exécution de la due diligence
- Intégration de tiers indépendants – et collaboration avec ces derniers – pour les questions d’ordre juridique, fiscal, réglementaire et les questions d’audit

Négociation des contrats

- Préparation des déclarations d’intention, des accords d’exclusivité et des offres liant les parties
- Coordination et conduite des négociations contractuelles jusqu’à la signature
- Garantie d’inclusion de clauses appropriées en matière de dommages-intérêts et de risque
- Exécution du contrat et élaboration d’un plan d’action portant sur l’intégration

MANDATS DE CESSION – RECHERCHE DE PARTENAIRES

Analyse

- Analyse des besoins du client et appréhension du contexte culturel
- Évaluation, sélection et proposition d’acheteurs ou de partenaires potentiels
- Compilation d’informations sur les acheteurs ou partenaires potentiels à approcher et des critères de décision relatifs à leur sélection

Stratégie

- Conseil concernant le calendrier et la forme des étapes tactiques à suivre
- Stratégie de communication

Préparation

- Élaboration de documents internes, de présentations et d’informations financières en vue de garantir un processus transparent et avantageux
- Préparation de la due diligence
- Conseil tactique quant à la sélection d’acheteurs/de partenaires potentiels

Gestion du processus

- Établissement du mémorandum d’informations
- Dans le cas d’une enchère: optimisation de la concurrence entre les offrants
- Gestion des contacts avec les offrants
- Garantie d’un flux contrôlé d’informations
- Organisation, conduite et exécution de la due diligence
- Préparation du «data room»

Négociations

- Évaluation des déclarations d'intention, des offres sans engagement et des offres fermes
- Coordination de l'élaboration du contrat
- Coordination et conduite des négociations contractuelles jusqu'à la signature du contrat
- Garantie d'inclusion dans le contrat de clauses appropriées en matière de dommages-intérêts et de risque
- Exécution du contrat et élaboration d'un plan d'action post-signature

SERVICES GÉNÉRALISTES

Conseil stratégique

- Appréciation indépendante de la situation de marché
- Analyse de situations spécifiques
- Classification par ordre de priorité des défis stratégiques
- Élaboration sur mesure d'options pour l'action et de paramètres de décision

Analyse

- Analyse de marchés et/ou de segments de marché particuliers du secteur des services financiers
- Analyse détaillée des transactions conclues sur le marché et appréciation globale des tendances de prix et de goodwill pour différents segments de marché

Évaluation

- «Fairness opinions»
- Évaluation indépendante d'entreprise en dehors de transactions de fusions et acquisitions (pour des raisons, par exemple, de planification de patrimoine, actionnariat des salariés, politiques de rémunération incitative, etc.)

Conseil en recrutement de cadres

- Conseil supplémentaire dans la recherche de cadres supérieurs expérimentés dans le secteur des services financiers

Tous les mandants sont conduits en toute discrétion et dans le plus strict respect de la confidentialité.

COMITÉ CONSULTATIF INTERNATIONAL

Notre comité consultatif international se compose de personnalités indépendantes distinguées du secteur des services financiers. Ses principales attributions consistent à:

- Observer les tendances internationales du marché
- Offrir des conseils spécifiques concernant nos marchés-clés
- Fournir des conseils et de l'assistance pour la prise de contact confidentielle au plus haut niveau, ou requis

MEMBRES DU COMITÉ CONSULTATIF INTERNATIONAL

Higinio Bartolomé Pardo (Espagne / Madrid)

Président de la boutique spécialisée en fusions et acquisitions, Strategic Services, S.L. en Espagne. Il a auparavant occupé des postes-clés chez Schroders Ventures, Nomura, BSCH Investment Bank, Prudential Insurance Company et Citicorp Investment Bank.

Huw Bolle-Jones (Jersey / Royaume-Uni)

Ancien CEO d'Abacus Financial Services Group Ltd., Director d'Abacus Asset Management Ltd. Auparavant, il était associé gérant de Coopers & Lybrand pour les îles Normandes et participait en 1994 à la reprise de la même société par ses dirigeants, transformant la société fiduciaire en Abacus Financial Services. Il était CEO d'Abacus jusqu'à la vente de cette dernière à Royal Bank of Canada en 2005.

Hervé de Carmoy (France / Paris)

A occupé des postes-clés tant dans le domaine bancaire que dans le secteur industriel. Directeur de Chase Manhattan Bank Western Europe jusqu'en 1978, puis membre du directoire de Midland Bank chargé de l'International et de Thomas Cook; à partir de 1988, CEO de la Société Générale de Belgique, puis PDG de Banque Industrielle et Mobilière Privée (partiellement détenue par le groupe Michelin). À partir de 1998, Managing Director de Rhône Group LLC, un groupe américain de capital-investissement, qui a notamment acquis au début de 2004 une participation dans Almatris, ancienne filiale d'Alcoa et numéro un mondial du marché des produits chimiques à base d'aluminium. Hervé de Carmoy a été d'abord PDG d'Almatris et il est maintenant Président non-exécutif de la société.

Peter Derendinger (Suisse / Zurich)

Associé et CEO d'Alpha Associates, un gérant de fonds de fonds de capital-investissement établi à Zurich. Peter Derendinger a commencé sa carrière professionnelle en tant qu'avocat, puis a assumé diverses fonctions chez Credit Suisse, entre autres celles de Managing Director et de Premier Conseiller juridique du groupe Credit Suisse, de directeur du département Legal & Tax de Credit Suisse First Boston (Europe) SA, ainsi que de Chief Financial Officer du Corporate Center de Credit Suisse Private Banking. Il est membre du conseil d'administration de la Compagnie d'électricité Laufenberg SA et de plusieurs entreprises du secteur des services financiers.

Robert Douglass (États-Unis / New York)

Président de Clearstream International à Luxembourg et avocat consultatif («Of Counsel») chez Milbank, Tweed, Hadley McCloy LLP à New York; il a auparavant été Vice-Président de Chase Manhattan Bank à New York.

Koji Fusa (Royaume-Uni / Londres)

Koji Fusa est le fondateur et PDG de Sandringham Capital Partners Limited, la société de gestion de placement de Sandringham Fund, un fonds de capital-investissement spécialisé dans le marché japonais. Il a auparavant occupé plusieurs postes de cadre supérieur dans le secteur de la banque d'investissement au Japon. Il a notamment été Directeur général des départements fusions-acquisitions et origination de placements en actions pour les filiales japonaises d'UBS et de CSFB. Il a siégé, et siège encore, au Conseil d'administration de plusieurs sociétés nippones. M. Fusa est titulaire d'une licence en ingénierie de l'Université Waseda.

Robert E. Garrison II (États-Unis / Houston)

Président et Directeur de Sanders Morris Harris Group (SMHG) basé à Houston. Cofondateur de Harris Webb & Garrison, qui a fusionné avec SMHG en 1999. Il a auparavant été directeur de la recherche chez Underwood Neuhaus & Co et Managing Partner chez Lovett Webb & Garrison (qui a été vendu à Kemper Securities). Robert E. Garrison II est Chartered Financial Analyst et compte plus de 35 ans d'expérience dans le secteur des services financiers.

David Gelber (Royaume-Uni / Londres)

A occupé des postes-clés dans le commerce boursier auprès de Citicorp, Chemical Bank et HSBC avant son entrée en 1994 chez ICAP plc, la société qu'il a contribué à développer pour en faire le plus grand «inter-dealer broker» mondial, et dont il s'est retiré comme COO en juillet 2005. Il reste un Non-Executive Director de ICAP plc. Parmi d'autres intérêts, il est aussi Président de Krupaco Finance Limited, filiale d'investissement du groupe Kruger Inc. basé à Montréal, une des premières sociétés privées du secteur de la cellulose et du papier à l'échelle internationale.

Y. Lucien Itai (Tokyo / Japon)

Directeur de Well Board Co., Ltd. et conseiller de Atlantis Investment Research Corp., Japon. Il a occupé auparavant des postes-clés chez Louis Dreyfus, Yama Kichi Securities, Linguaphone, Sanyo Securities et James Capel (aujourd'hui HSBC Securities). Ancien Superviseur du Conseil d'administration de Kanda Holdings et membre du comité administratif de la Bourse de Tokyo.

Lady Judge (jadis Barbara Thomas) (Royaume-Uni / Londres)

Présidente de la "Atomic Energy Authority" du Royaume-Uni. Juriste commerciale et banquier, elle est de double nationalité anglaise et américaine. Elle a parcouru une carrière internationale exceptionnellement large en tant que membre de direction, présidente et administrateur externe autant dans les secteurs public que privé. Elle a été membre de l'autorité de surveillance du secteur des services financiers tant au Royaume-Uni qu'aux États-Unis et a occupé des fonctions de direction dans le secteur privé aussi bien aux États-Unis, au Royaume-Uni qu'en Asie. Elle est une experte reconnue dans les domaines de la gouvernance d'entreprise, dans l'énergie ainsi que dans les services financiers.

George Loudon (Pays-Bas / Londres)

Président d'Altius Associates, administrateur externe de diverses entreprises. Ancien président d'Helix Associates Ltd. A été au début de sa carrière Executive Director d'AMRO et de Midland Bank, après avoir occupé une position-clé chez McKinsey & Co.

Ian Mullen (Royaume-Uni / Londres)

Ian Mullen a occupé le poste de Directeur général de l'Association Britannique des Banques (British Bankers' Association) de 2001 au 1^{er} avril 2006. Il a auparavant assumé de hautes responsabilités chez Midland Bank (aujourd'hui HSBC Bank), Jardine, P&O et UBS où il assurait les fonctions de Chief Credit Officer et membre du directoire chez UBS Private Banking et siégeait au Conseil de gestion des risques du groupe UBS.

Maarten L. Pronk (Russie / Angola)

Director de BTA Bank Kazachstan. Associé chez P&Z GMBH, une boutique de conseil en investissement. M. Pronk a occupé divers postes non exécutifs liés aux économies émergentes. Il a occupé des postes exécutifs chez ING Bank en Amérique du Sud et en Europe de l'Est et a été président par intérim d'une des 10 plus grandes banques de Russie, la Nikoil Bank Moscow. Il a été CEO de Rabobank et de Fortis en Russie. En outre, M. Pronk a occupé des postes non exécutifs auprès de banques, assurances et sociétés de gestion au Brésil, en Russie et en Ukraine.

Denis Raeburn (Suisse / Royaume-Uni)

Administrateur externe de SVG Capital plc, ainsi qu'administrateur de plusieurs sociétés non cotées. Managing Director de Global Asset Management (GAM) de 1987 jusqu'à sa cession à l'UBS en 1999. A auparavant occupé divers postes-clés dans le secteur des services financiers.

Richard Smouha (Suisse / Genève)

Fondateur et président d'Atlanticomnium S.A., administrateur de Polen International Fund, cofondateur et membre de la Convention of Independent Financial Advisors and Independent Asset Managers (CIFA). Il a auparavant occupé des postes-clés auprès de Banque Commerciale S.A., Swiss Trade Bank et Banque Privée S.A.

John Snow (États-Unis / Boston)

Jusqu'en 2003, Executive Vice President et Vice-Président de State Street Global Advisors, le plus grand gérant de fortunes institutionnelles au monde, ainsi que Président de State Street Global Alliance, une filiale de State Street Corporation et d'ABP, l'une des plus grandes caisses de retraite mondiales. Ancien président de NatWest Investment Management, administrateur de NatWest Markets, fondateur et CEO de PanAgora Asset Management et Senior Vice President de The Boston Company.

Michael Tomalin (Royaume-Uni / Abou Dhabi)

CEO de la National Bank of Abu Dhabi. Ancien Global CEO de Barclays Private Banking, CEO de Barclays Group au Japon et en Nouvelle-Zélande, ainsi qu'Executive Director de Barclays Merchant Bank à Hong Kong.

Carel N. van der Spek (Pays-Bas / Amsterdam)

A occupé des postes-clés dans le secteur des services financiers aux Pays-Bas aussi bien qu'au niveau international. Il a commencé sa carrière chez Amsterdam Rotterdam Bank dans "capital markets" et a continué chez ABN AMRO Bank, la banque qui résultait de la fusion entre Amsterdam Rotterdam Bank et ABN en 1990. Il a été envoyé à New York, Tokyo et Londres pour des périodes prolongées. Sa der-

nière position chez ABN AMRO était celle de Executive Vice-President Global Clients. De 1996 à 2005 il fut membre du Comité de Direction de F. van Lanschot Bankiers N.V., Pays-Bas.

Guido Roberto Vitale (Italie / Milan)

Fondateur et président de Vitale & Associati S.p.A. à Milan (Italie), une société indépendante de conseil en fusions et acquisitions. Ancien président de plusieurs sociétés indépendantes de conseil en fusions et acquisitions, dont Euromobiliare.

David B. Zenoff (États-Unis / San Francisco)

Conseiller indépendant en stratégie, gestion et gouvernement d'entreprises pour des directeurs généraux, chefs de divisions et administrateurs de grandes entreprises internationales, de sociétés de services financiers de premier plan et d'autres sociétés dans le monde entier. David B. Zenoff est titulaire d'un BA de Stanford, ainsi que d'un MBA et d'un doctorat de l'université de Harvard. Il a enseigné à la Columbia Graduate School of Business, à la Stanford Graduate School of Business et à l'IMEDE (aujourd'hui IMD); il est aussi l'auteur (ou co-auteur) de huit livres sur la gestion et le marketing. David est administrateur externe de Williams-Sonoma Inc. et Chair of the Board de Larkin Street Youth Services.

MEMBRES DE L'ÉQUIPE

Ray Soudah Fondateur

Ray Soudah est co-fondateur de MilleniumAssociates, une société indépendante de conseil en fusions et acquisitions spécialisée dans le secteur des services financiers. Basé en Suisse, il revêt une fonction de conseiller stratégique en soutien de l'équipe opérationnelle. Millenium-Associates dispose d'un vaste réseau de contacts avec des sociétés de services financiers, des institutions, des investisseurs et des fonds souverains en Europe, dans la région de la Méditerranée, au Moyen-Orient, en Asie, au Japon et aux États-Unis.

Ray Soudah dispose d'une longue expérience dans le domaine des services financiers. De 1970 à 1984, il a occupé plusieurs postes-clés chez Citigroup, en dernier lieu en tant que directeur d'Asia Pacific Treasury and Capital Markets. De 1984 à 1992, il a travaillé pour Midland Montagu Investment Banking en tant que CEO pour Hong Kong et le Japon, directeur de Global Capital Markets (Londres) et du Financial Institutions Group, ainsi que comme Managing Director / CEO de Midland Montagu Securities. De 1992 à 1994, Ray Soudah a été Chief Investment Officer de la National Bank of Bahrain, assumant en même temps la direction des départements International Banking et Private Banking. De 1994 à 1998, il a été Chief Investment Officer, Chief Financial Officer et membre du Comité Exécutif de Cedel Bank (dont il était également fondateur), rebaptisée Clearstream par la suite. De mai 1998 à avril 2000, Ray Soudah a été Managing Director et membre du directoire d'UBS Private Banking, où, notamment il était responsable du Private Banking Acquisition Team, une équipe interne de l'UBS spécialisée en fusions et acquisitions qui avait pour mission d'examiner et de réaliser des acquisitions dans le domaine du Private Banking et du Wealth Management à l'échelle mondiale.

Ray Soudah est diplômé de la Harvard Business School et de l'INSEAD. Il a une vaste expérience dans les domaines du Private Banking, de la gestion de fortune et de l'Investment Banking, et ce dans les cultures et les régions linguistiques les plus diverses. Ray Soudah est un sponsor de la British Swiss Chamber of Commerce. Il parle anglais, français, grec et japonais.

Klaus Kirchmayr Co-fondateur et Senior Partner

Klaus Kirchmayr est co-fondateur et Senior Partner de MilleniumAssociates. Ses responsabilités englobent toutes les étapes des processus de F&A, allant de l'acquisition et du lancement des transactions jusqu'à la conclusion du contrat.

Klaus Kirchmayr a plus de 15 ans d'expérience dans le secteur financier et en particulier, dans le secteur de la gestion de fortune. De 1988 à 1994, il a travaillé en tant que Financial Engineer auprès de l'ancienne Société de Banque Suisse (SBS) dans les divisions Risque de crédit et Trésorerie. En 1994, il a rejoint la direction financière de la SBS, où il a collaboré à plusieurs projets stratégiques, tels que l'acquisition de Brinson Partners et de SG Warburg, ainsi que la cession du portefeuille immobilier de la SBS et la titrisation d'hypothèques.

De 1995 à 1998, Klaus Kirchmayr a occupé des postes-clés dans le domaine financier de la SBS, en dernier lieu en tant que CFO de la division Suisse de la SBS. Pendant cette période, il n'a cessé de travailler sur des projets stratégiques au niveau du groupe.

Après la fusion de la SBS avec l'UBS, il a été nommé CFO de l'initiative pour le développement du Onshore Private Banking hors Suisse et a été membre du directoire de cette division. Parallèlement, il a travaillé en tant que spécialiste confirmé des fusions et acquisitions dans l'UBS Private Banking Acquisition Team de Ray Soudah, où il a pu élargir son savoir-faire dans le domaine des acquisitions stratégiques.

Klaus Kirchmayr est ingénieur diplômé de l'École polytechnique fédérale de Zurich (EPFZ) et diplômé en sciences économiques de l'Université de Bâle. Il parle allemand, anglais, français et espagnol.

Anthony P. West
Partner

Anthony West est Partner de MilleniumAssociates et en tant que directeur de projet, est responsable de tous les processus liés aux fusions et acquisitions, allant de l'acquisition à la conclusion de contrats.

Avant son entrée chez MilleniumAssociates en 2002, Anthony West a travaillé pendant plusieurs années dans le domaine des fusions et acquisitions auprès de banques et de banques d'investissement. A partir de 1997, il travaille dans le Private Banking Acquisition Team du Credit Suisse Private Banking à Zurich, où il participe à plusieurs projets stratégiques en Europe, aux États-Unis et en Asie. En 1998, il entre au European Financial Institutions Group de Credit Suisse First Boston à Londres, où il conseille des institutions financières de premier plan en Europe. Il est notamment responsable de l'élaboration d'analyses financières, d'évaluations, de procédures de due diligence, ainsi que d'analyses du marché et analyses stratégiques. En 2000, Anthony West entre au European Financial Institutions Group de Morgan Stanley à Londres, où il assume la responsabilité du secteur bancaire allemand, suisse et belge avec un accent particulier sur la gestion de patrimoine privée et institutionnelle et où il participe à un grand nombre d'opérations de fusion et acquisition à travers l'Europe.

Anthony West a étudié l'économie et le droit des contrats à l'université de Bâle. Il parle allemand, anglais et français.

Jan-Arne Farstad
Partner

Jan-Arne Farstad est Partner chez MilleniumAssociates et en tant que directeur de projet, est responsable de tous les processus liés aux fusions et acquisitions, allant de l'acquisition à la conclusion de contrats.

Avant son arrivée chez MilleniumAssociates en 2011, Jan-Arne Farstad a couvert quasiment tous les domaines d'activité bancaire au cours de sa carrière, notamment la gestion d'actifs, la banque commerciale et la banque d'investissement. Il a travaillé en Amérique du Nord et en Amérique latine, en Europe ainsi qu'en Afrique pour des établissements tels que Wells Fargo Bank, Bank of Montreal, Royal Trust Bank (maintenant RBC) et ABSA Bank. Au cours des dix dernières années, Jan-Arne Farstad s'est concentré sur les activités de fusions et acquisitions (M&A) ainsi que de gestion de fortune en dirigeant le département « Corporate Advisory Group » chez UBS, étant ainsi à la tête d'une équipe au service d'une clientèle d'entrepreneurs et de HNWIs, répartie entre Londres, Zurich, Paris, Madrid, Francfort, Singapour, Mexico et Sao Paulo. En 2004, Jan-Arne Farstad a rejoint FirstCaribbean International Bank en tant que responsable « Wealth Management et Corporate Development » puis regagne l'Europe en 2009 afin de créer une entité européenne pour STS Capital Partners, où il génère et exécute des transactions M&A pour le compte d'une clientèle entrepreneuriale, principalement active en Europe et en Afrique.

Jan-Arne Farstad a bénéficié du programme Fulbright, a étudié à l'école supérieure de commerce NHH de Bergen et terminé son MBA en finance et commerce international à l'Université de Californie, Berkeley. Citoyen norvégien, Jan-Arne Farstad parle couramment anglais, allemand, espagnol, français, ainsi que les langues scandinaves.

Erik Wetter
Partner, CEO de MilleniumAsso-
ciates (UK) Limited

Erik Wetter est Partner de MilleniumAssociates et CEO de MilleniumAssociates (UK) Limited.

Erik Wetter, d'origine suédoise et vénézuélienne, a débuté sa carrière en 1984 à la SE Banken International en rejoignant le programme de management de la banque. Il a par la suite participé à la restructuration et à la cession du portefeuille de crédits de la banque octroyés à l'Amérique latine. Après avoir obtenu un MBA aux Etats-Unis, il est entré chez Schrodgers en 1988 dans la division UK Corporate Finance pour s'occuper plus particulièrement des transactions de fusions-acquisitions publiques au Royaume-Uni. Il a par la suite rejoint l'équipe en charge des fusions-acquisitions à l'échelle européenne où il a pris la tête de l'Iberia Financial Institutions Group et où il a fait partie de l'équipe qui a créé une opération de banque d'investissement intégrée pour l'Espagne. Lorsque la division de banque d'affaires de Schrodgers a été vendue à Citigroup en 2000, Erik Wetter a été recruté par Lazard pour aider au développement du groupe Institutions Financières basé à Londres. Chez Lazard, il assumait des responsabilités d'origination et d'exécution à travers l'Europe, avec une spécialisation dans les transactions transfrontalières.

Au cours de sa carrière dans le secteur de la banque d'affaires, Erik Wetter a été impliqué dans une vaste gamme de transactions. Il a notamment conseillé Banco Santander Central Hispano lors de son soutien à l'OPA hostile de Royal Bank of Scotland sur NatWest et participé à la vente de La Previsión Española, à la fusion de Crest et d'Euroclear, au projet de rapprochement du Nasdaq et du LSE et à l'acquisition par HBOS de la plupart des actifs d'Equitable Life.

Erik Wetter est titulaire d'une licence d'économie avec mention de l'University College de Londres et d'un MBA de l'Université de Georgetown (Etats-Unis). Il a rédigé, dans le cadre de son MBA, une thèse sur les debt/equity swaps au Brasenose College, à Oxford. Erik Wetter parle suédois, anglais, français et espagnol.

Paul Huber
Managing Director

Paul Huber est Managing Director de MilleniumAssociates et en tant que directeur de projet, est responsable de tous les processus liés aux fusions et acquisitions, allant de l'acquisition à la conclusion de contrats.

Avant son arrivée chez MilleniumAssociates en 2001, Paul Huber a travaillé pendant plus de 25 ans dans le secteur de la finance et dans d'autres secteurs. Au début de sa carrière, il a travaillé pour la société de conseil Prognos AG et pour l'ancienne Société de Banque Suisse (SBS). Il est entré en 1986 à l'IBFG AG, une société de conseil à Bâle et à Zurich, dont il est devenu associé; ses projets de conseil portaient sur les secteurs de la banque, des télécommunications et des médias.

A partir de 1995, Paul Huber a travaillé pour la SBS sur des projets stratégiques et de réorganisation dans le département de la Clientèle privée et Entreprises, ainsi qu'au niveau interdivisionnel. Il a exercé ses fonctions de directeur de projet et de directeur opérationnel, entre autres, dans le cadre de la fusion SBS-UBS. A partir de 1999, il a été directeur de projet chez l'UBS dans le cadre de l'initiative stratégique pour le développement du Onshore Private Banking hors Suisse, où il a pu élargir son savoir-faire du marché mondial de la gestion de fortune.

Paul Huber a étudié l'histoire économique à l'université de Bâle. Il parle allemand, anglais, français et italien.

Andreas Bünter
Managing Director

Andreas Bünter est Managing Director chez MilleniumAssociates. Il est impliqué dans tous les processus liés aux fusions et acquisitions, de l'acquisition à la conclusion de contrats.

Avant de rejoindre MilleniumAssociates en 2011, Andreas Bünter a travaillé entre 1982 et 1991 en tant que conseiller à la clientèle, analyste en placement et gérant de fonds auprès de la Société de Banque Suisse (SBC), Coutts & Cie et Julius Baer, couvrant l'exécution d'ordres d'actions nord-américaines et suisses. En 1991, Andreas Bünter cofonde la société BIR, une société pionnière et plus tard leader sur le marché de la recherche et conseil indépendants en investissements dans la région DACH (Allemagne, Autriche et Suisse). Après la vente de l'entreprise en 2000, il rejoint Crealogix Group en 2001 en tant que responsable des fusions et acquisitions et chef de projet, s'occupant de la clientèle du secteur financier. De 2002 à 2004, il rejoint UBS Wealth Management en tant que Directeur dans l'unité « Transaction Products and Sales Management ». À partir de 2004, il a recommencé ses activités entrepreneuriales et proposé du conseil en fusions et acquisitions, succession d'entreprise et réduction de coûts à des propriétaires et gérants de PME dans différentes industries. Andreas Bünter a rejoint MilleniumAssociates en octobre 2011 en tant que conseiller senior en fusions et acquisitions, mettant son expérience au service de l'expansion des activités de MilleniumAssociates dans les secteurs industriels et technologiques.

Andreas Bünter a commencé sa carrière par un apprentissage au sein d'une banque. Il détient un diplôme d'économiste AKAD, un diplôme fédéral suisse d'analyste financier et gestionnaire de fonds et un diplôme d'analyste financier CIIA (Certified International Investment Analyst). Il parle couramment l'allemand et l'anglais.

Roz Palmer
Director

Roz Palmer est Directeur en Ressources et Marketing auprès de MilleniumAssociates. Elle est impliquée dans le support de projets en fusions et acquisitions et assume la responsabilité des activités de gestion de ressources et de marketing.

Depuis le début de sa carrière en 1992, Roz Palmer a travaillé en tant que spécialiste en communication et marketing au Royaume Uni, dans les secteurs de l'édition, publicité, assurance et santé. En 2005, elle s'installe aux Caraïbes et fonde sa propre société de conseil en marketing. À son retour en Europe en 2010, elle devient Directeur Associée au sein d'une boutique globale de fusions et acquisitions. S'occupant de l'établissement de la nouvelle entité en Europe, elle est responsable de la gestion de projets locaux, de la recherche de nouveaux marchés et du marketing du groupe. Du fait qu'elle a œuvré au sein d'une entreprise spécialisée dans le support en fusions et acquisitions auprès d'une clientèle d'entrepreneurs et d'entreprises familiales, Roz Palmer a travaillé sur des projets impliquant une grande variété d'industries et de marchés. Roz Palmer a rejoint MilleniumAssociates en octobre 2011 dans le but de supporter la diversification de l'entreprise dans de nouvelles industries et de nouveaux horizons géographiques. Elle sera également responsable de la gestion de projets, ainsi que des activités de marketing et de support opérationnel.

Roz Palmer est diplômée en gestion d'entreprise de l'Université de Anglia Ruskin, Cambridge et a obtenu un diplôme d'études supérieures en administration des affaires. Elle est membre du UK Institute of Direct Marketing.

Stephan-Alexis Pohl
Associate Director

Stephan-Alexis Pohl est Associate Director de MilleniumAssociates et en tant que directeur de projet, responsable de tous les processus liés aux fusions et acquisitions, allant de l'acquisition à la conclusion de contrats.

Avant son arrivée chez MilleniumAssociates en 2010, Stephan-Alexis Pohl a acquis de l'expérience dans la division de fusions et acquisitions de Morgan Stanley à Zurich et Londres. Il a participé à des mandats d'acquisition, de cession et de défense entre autres pour le secteur bancaire et à des transactions LBO dans le secteur industriel. Il était responsable de l'élaboration d'analyses financières, d'évaluations, de procédures de due diligence, ainsi que d'analyses du marché et d'analyses stratégiques. Dans la division de fusions et d'acquisitions de Citigroup à Francfort, il a soutenu des IPOs et divers transactions.

Stephan-Alexis Pohl est titulaire d'un diplôme d'ingénieur de l'ETH Zurich et de finance de la London School of Economics (LSE). Il parle allemand, anglais et français.

Rémi Vuarand
Associate Director

Rémi Vuarand est Directeur Associé chez MilleniumAssociates et en tant que tel est impliqué dans tous les processus liés aux fusions et acquisitions, allant de l'initialisation à la conclusion de contrats.

Avant de rejoindre MilleniumAssociates en 2010, Rémi Vuarand a commencé sa carrière dans l'équipe M&A de EFG International à Genève, participant aux processus d'acquisition dès la phase d'évaluation initiale des compagnies (analyse financière, étude de marché, valorisation, due diligence) jusqu'à leur intégration complète au sein de la banque (coordination des éléments PMI, flux d'intégration).

En 2008, Rémi Vuarand a bifurqué pour le département d'Investissement Alternatif de la banque, et par la suite pour EFG Financial Products à Zürich.

Rémi Vuarand a étudié à l'Université de Lausanne (HEC) où il a obtenu une Licence en Sciences Économiques, mention Management, en 2005. Il parle français, anglais et allemand.

Eric Billot
Senior International Advisor

Eric Billot est Senior International Advisor chez MilleniumAssociates.

De nationalité française, Eric Billot a débuté sa carrière en 1977 chez Union de Banques à Paris, avant de rejoindre la Banque Martin Maurel en 1982. De 1986 à 1990, il a été directeur du département Corporate Finance pour l'Europe du Sud auprès de la Christiania Bank au Luxembourg, avant d'être nommé directeur Corporate Finance de Credit Suisse France, poste qu'il a occupé de 1990 à 1994. Il a été successivement *General Partner* de la banque d'affaires française Arjil de 1994 à 1999, puis *Equity Partner* de Price WaterhouseCoopers Corporate Finance en France et chef pour l'Europe du département Capital Market Services au sein de la même société. Il a quitté PWC en 2003 pour fonder sa propre société de *corporate finance* en 2004.

La principale mission d'Eric Billot consiste à conseiller les institutions financières et les sociétés de taille moyenne sur leurs options stratégiques. Son rôle est notamment d'initier des transactions et d'identifier des opportunités stratégiques d'acquisition et de cession. Il a également dirigé plusieurs transactions financières structurées à l'échelle européenne, telles que des opérations de titrisation, de CBO de placement privé et d'emprunts subordonnés. Au cours de sa carrière, Eric Billot a participé à de nombreuses transactions dans le secteur des services financiers, mais aussi dans d'autres secteurs de l'économie. En matière de services financiers, citons notamment son rôle de conseiller auprès d'ING dans le cadre du projet de lancement d'ING Asset Management en France, ses missions de conseil auprès de Lloyds TSB dans le cadre de l'acquisition de CPR Gestion Privée, ou encore son rôle de conseiller auprès de Financière Centuria dans le cadre de l'acquisition par cette dernière de Financière Accréditée, un family office français.

Eric Billot est diplômé de l'École Supérieure de Commerce de Paris et de l'Institut d'Etudes Politiques de Paris et a complété son cursus en obtenant un diplôme de l'INSEAD. Eric Billot est également titulaire d'un diplôme d'expert-comptable. Il parle français, anglais et espagnol.

Leslie K. McIntosh
Senior Advisor

Leslie McIntosh est Senior Advisor de Millenium-Associates et dirige sa propre société de conseil stratégique pour les sociétés du secteur de la gestion de fortune. Il est administrateur externe de Britannic UK Investment Trust plc, membre du Securities Institute, ainsi qu'ancien membre du Conseil d'administration de l'Investment Management Association.

Leslie McIntosh, originaire d'Écosse, a travaillé dans la comptabilité avant d'entrer en 1986 chez Murray Johnston où il commence sa carrière dans le secteur des services financiers. Il y est promu directeur des Investment Services avant d'entrer à Britannia Life, une compagnie d'assurance appartenant à la Britannia Building Society (BBS). Leslie McIntosh y est chargé du développement de la plateforme de Britannia Asset Management (BAM) et de la constitution de BAM en tant qu'unité indépendante aux côtés de Britannia Life (BL). Grâce à sa collaboration étroite avec BBS en tant que distributeur, il acquiert notamment une solide expérience dans le domaine des marchés de placements visant les particuliers. Il est Chief Operating Officer de Britannia Asset Management pendant son acquisition par Britannic Group plc, le propriétaire de Britannic Insurance Ltd. De 2001 à 2004, Leslie McIntosh était CEO de la société désormais appelée Britannic Asset Management (BAM).

Dr. Chris Tanner
Senior Advisor

Chris Tanner est Senior Advisor de MilleniumAssociates et CFO de Cosmo Pharmaceuticals SpA, Milano (SIX) ainsi que membre du Conseil d'Administration de Cosmo Pharmaceuticals SpA (SIX) et de Cosmo Bioscience SpA, Milano. En outre il est membre du Conseil d'Administration de Private Equity Holding AG, Zug (SIX) et membre du conseil de surveillance de Joimax GmbH, Karlsruhe.

Chris Tanner commence sa carrière à l'UBS en 1977, où il collabore à différents projets à Zurich, Madrid et Los Angeles. En 1988, il est nommé responsable de la division Corporate Banking pour l'Australie, l'Asie et l'Afrique. En 1990, il reprend la direction du Structured Finance Team chez UBS à Zurich et assume en outre, à partir de 1993, la direction du département Corporate Finance and Capital Markets chez UBS à Zurich. En 1997, il devient en plus directeur de l'UBS European Investment Banking Origination and Industry Team basé à Londres. De 1999 à 2002, il est associé gérant de A&A Holding, responsable du Merchant Banking et de l'A&A Active Investor (SWX). De 2002 à 2006, Chris Tanner a travaillé en tant que conseiller indépendant. Il a co-fondé 20 Minuten Holding et 20 Minuten Schweiz AG (éditeurs de l'un des plus grands journaux européens de circulation gratuite), dont il était membre du Conseil d'administration et qui ont été vendues en 2005 et 2004 respectivement. En 2002 il a agi comme conseiller lors de la vente de PBS (Privat Bank Schweiz) à Clariden Bank et en 2005, il a conseillé Hexagon, une compagnie industrielle suédoise cotée en bourse dans le cadre de son rachat de Leica Geosystems AG (SWX).

Chris Tanner a étudié les sciences économiques à l'université de St. Gall, où il obtient son doctorat en 1979. Il parle allemand, anglais, espagnol, français et italien.

EXPÉRIENCE EN MATIÈRE DE TRANSACTIONS

Conseiller de la Banque Cantonale Vaudoise, Lausanne/Suisse, lors de l'acquisition de Banque Franck Galland & Cie S.A., Genève, filiale de Johnson Financial Group (Etats-Unis)

Conseiller de KBC Group lors de la cession de KBC Asset Management Ltd (Dublin) à RHJ International

Conseiller de KBC Group lors de la cession de ses activités de gestion de fonds immobiliers en Grande-Bretagne, KBC Asset Management (UK) Ltd, dans le cadre d'un management buy-out

Conseiller de BNP Paribas lors de la cession des activités de gestion privée à Panama, Grand Cayman et aux îles Bahamas à Banque Scotia (Canada)

Conseiller de la Banque Cantonale de Bâle-Campagne lors de la cession de sa filiale AAM Privatbank à la Banque Cantonale de Bâle

Conseiller des Banques Cantoniales de Bâle-Ville et de Bâle-Campagne lors de la cession d'une majorité de leur filiale commune Sourcag à Swisscom IT Services

Conseiller de Fortune Wealth Management SA lors de la cession de Dr. Höller Vermögensverwaltung (Zurich et Vienne) à Hauck & Aufhäuser Privatbankiers (Allemagne)

Conseiller de Banque de Patrimoines Privés Genève BPG SA lors de sa cession à Norinvest Holding SA

Conseiller de LBBW Luxembourg S.A., une filiale de Landesbank Baden-Württemberg, lors de son acquisition de la division clientèle privée de Landesbank Berlin International S.A., Luxembourg

Conseiller de la Anglo Irish Bank lors de la cession de sa filiale autrichienne, Anglo Irish Bank (Austria) AG, à la Valartis Group AG (Suisse)

Conseiller de Millennium Global, un Hedge Fund Manager londonien, lors de la cession d'une participation minoritaire à Sir Ronald Cohen (co-fondateur de Apax Partners) et à Lord Jacob Rothschild/RIT Capital Partners

Conseiller de Espirito Santo Investment, Royaume-Uni, filiale de Espirito Santo Financial Group, lors de son acquisition d'une participation minoritaire dans Evolution Group plc, Royaume-Uni

Conseiller de la Anglo Irish Bank lors de la cession de sa filiale suisse, Anglo Irish Bank (Suisse) SA, à la Banque Cantonale de St-Gall

Conseiller de la Banque Bénédict Hentsch & Cie SA lors de sa cession de FidFund Management SA, une compagnie suisse d'administration de fonds de placement, à CACEIS

Conseiller du gestionnaire de patrimoines canadien Goodman & Co lors de son acquisition de VMR S.A., la filiale luxembourgeoise d'administration de fonds de placement du gestionnaire de patrimoines allemand VMR A.G.

Conseiller de Northern Trust Corporation (USA) lors de sa cession de Northern Trust International Fund Administration Services (Isle of Man) S.A. à IFG Group plc, Ireland

Conseiller du Crédit Agricole lors de l'acquisition de la Bank Sarasin Europe S.A. Luxembourg

Conseiller de la Banque Cantonale Vaudoise lors de la cession des actifs de sa filiale Unicible à IBM (Suisse)

Conseiller de SAM Group (Sustainable Asset Management), Zurich, pour sa coopération stratégique avec Robeco (Pays-Bas) et la vente d'une participation de 64% dans la société au nouveau partenaire

Conseiller de Kredietbank Luxembourg lors de sa cession de Banca KBL Fumagalli Soldan (Italie) à BANIF, filiale du groupe Santander (Espagne)

Conseiller de Evolution Group (Royaume-Uni) lors de son acquisition de Williams de Broë (Royaume-Uni), filiale du groupe ING (Pays-Bas)

Corporate Advisor de Charlemagne Capital (Royaume-Uni) préalable à son introduction en bourse

Conseiller de Dexia Banque Internationale à Luxembourg S.A. lors de la cession de Dexia Private Banking (Royaume-Uni) à Rathbone Brothers plc (Royaume-Uni)

Conseiller d'Abacus Financial Services Group Ltd., Jersey, lors de sa cession à Royal Bank of Canada

Conseiller d'Helix Associates Ltd (Royaume-Uni) lors de sa cession à Jefferies Group, Inc. (Etats-Unis)

Conseiller de Dexia Banque Internationale à Luxembourg S.A. lors de la cession de sa filiale française Dexia Partenaires France au groupe d'assurances CNP Assurances

Conseiller de Seydler AG Wertpapierhandelsbank à Francfort (Allemagne) lors de sa cession à Close Brothers Group plc (Royaume-Uni)

Conseiller de Barclays Bank plc lors de la reprise de la division gestion de fortune d'ING Securities Bank (France)

Conseiller de Caixa Holding S.A., Crédit Andorra S.A. et de Dexia Banque Internationale à Luxembourg S.A. lors de la cession de la Société Monégasque de Banque Privée à Monaco à BNP Paribas Private Banking (Switzerland) S.A.

Conseiller de Sanders Morris Harris Group à Houston/Texas lors de la reprise d'une participation majoritaire dans Charlotte Capital Management détenue par Rosemont Partners

Conseiller d'UBS lors de la reprise de Laing & Cruickshank Investment Management au Royaume-Uni détenu par le Crédit Lyonnais

Conseiller de Tempus Privatbank AG, Zurich, lors de sa cession à M.M. Warburg & CO. KGaA, Hambourg

Conseiller de Landesbank Rheinland-Pfalz International S.A. à Luxembourg lors de la reprise des activités Private Banking à Luxembourg de la Oldenburgischen Landesbank, filiale de la Dresdner Bank

Conseiller de EFG Private Bank Ltd au Royaume-Uni lors de l'acquisition de Platts Ffello Ltd.

Conseiller de la Banque Cantonale Vaudoise, Suisse, lors de la cession de l'activité Private Banking de sa filiale Banque Galland & Cie SA à la Banque Franck, filiale du Johnson Financial Group (Etats-Unis)

Conseiller du Groupe Julius Bär lors de la cession de sa division institutionnelle pan-européenne de courtage à Lightyear Capital (Etats-Unis)

Conseiller stratégique de la Compagnie Bancaire Genève (CBG) qui a cédé une participation de 67% à la Société Générale dans le cadre d'une fusion avec la filiale banque privée suisse de cette dernière.

Conseiller de l'UBS SA lors de l'acquisition de Lloyds Bank S.A., la division de Private Banking française de la banque britannique Lloyds TSB

Conseiller de Robeco (Pays-Bas) lors de la prise d'une participation majoritaire dans Boston Partners Asset Management L.P. (Etats-Unis)

Conseiller de Credit Suisse lors de l'acquisition de Frye-Louis Capital Management Inc., un « family office » à Chicago (Etats-Unis)

Conseiller de Credit Suisse lors de l'acquisition de JO Hambro Investment Management (Royaume-Uni)

CONTACTS

MilleniumAssociates AG
Industriestrasse 7
6301 Zoug
Suisse

Téléphone: +41 58 710 47 00
Fax: +41 58 710 47 20
Email: info@milleniumassociates.com

MilleniumAssociates (UK) Limited
23 Berkeley Square
Londres, W1J6HE
Royaume-Uni

Téléphone: +44 20 3178 20 30
Fax: +44 20 3178 20 29
Email: infouk@milleniumassociates.com

Information juridique importante

MilleniumAssociates AG et ses succursales (« Millenium ») ont pour objectif - par tout effort raisonnable - d'assurer l'exactitude de l'information présentée dans cette brochure et de la maintenir à jour; toutefois, la société ne saurait en aucun cas promettre ou garantir la fiabilité, l'exactitude ou le caractère complet de cette information. Millenium décline toute responsabilité au titre des préjudices et dommages, inclus des pertes de profit, directs, indirects ou consécutifs pouvant découler de l'usage de cette information.

Le contenu de cette brochure ne saurait être considéré comme ayant nature de conseil en matière de placements; il ne doit en aucun cas servir de fondement à vos décisions de placement. Cette brochure ne saurait constituer une méthode de distribution, une offre ou une sollicitation de placement, dans tout État ou territoire ou une telle activité serait contraire aux lois et règlements en vigueur.